

TITRE PRO MANAGER D'ÉTABLISSEMENT MARCHAND

❁ PRÉREQUIS D'ACCÈS À LA FORMATION

- Diplôme ou titre de niveau 4 et/ou justifier d'une expérience professionnelle réussie d'un minimum de 3 ans dans le domaine visé par le titre
- L'admission est soumise à la réussite du test de pré-recrutement

❁ COMPÉTENCES ATTESTÉES

Bloc de compétences 1 : Manager l'équipe de son périmètre au sein de l'établissement marchand

Bloc de compétences 2 : Développer la dynamique commerciale de son périmètre au sein de l'établissement marchand

Bloc de compétences 3 : Contribuer à la performance commerciale de son périmètre au sein de l'établissement marchand

❁ MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

La formation est dispensée selon une pédagogie active et professionnalisante en alternance dont les modalités mobilisées sont les suivantes :

- Formation en présentiel au sein d'ACCES/métiers
- Etudes de cas professionnelles
- Mise en situation professionnelles
- Formation en situation de travail (en entreprise) : application des compétences en environnement professionnel
- Accompagnement individualisé et tutorat
- Séquences de formation en distanciel : plateforme dédiée avec des ressources disponibles 24h/24h

❁ MODALITÉS D'ÉVALUATION

En cours de formation : QCM, exercices pratiques, études de cas, oraux, travaux de groupe, auto-évaluation,

Outil d'évaluation individuel : livret de suivi d'apprentissage

Examen final devant un jury professionnel :

- Mise en situation professionnelle (épreuve écrite - 4h)
- Entretien technique (épreuve orale - 1h30)
- Questionnement à partir de production(s) (épreuve orale - 2h10)

PERSPECTIVES EMPLOI

- Manager de rayon alimentaire ou non alimentaire
- Manager d'univers commercial / d'espace commercial
- Manager de surface de vente
- Manager de fabrication alimentaire / frais
- Responsable / animateur
- Responsable de département
- Responsable de magasin / de boutique
- Responsable de point de vente / de succursale
- Gérant de magasin

POURSUITE D'ÉTUDES

- Titre Professionnel Responsable d'Etablissement Marchand (Niveau 6)

RYTHME, DURÉE ET FINANCEMENT

Rythme : en alternance sur 1 an, 1 jour en centre de formation (456h) et 4 jours en entreprise

Financement : éligible au CPF, OPCO, Transitions Pro et accessible par financement privé

MODALITÉS D'INSCRIPTION

[Formulaire de pré-inscription en ligne](#)

Suite à l'étude de votre pré-inscription, un(e) chargé(e) de recrutement vous tiendra informé(e) de la suite réservée à votre candidature.

En cas d'avis favorable, un entretien sera planifié en nos locaux afin d'analyser ensemble la cohérence de votre projet professionnel avec la formation envisagée.

Durant cet échange, un test d'évaluation générale de connaissances sera réalisé.

Des sessions de formations sont ouvertes chaque mois, contactez-nous.

RÉFÉRENCES DE LA CERTIFICATION

Niveau : 5

Code NSF : 312m - Commerce, vente

Formacode(s) : 32154 / 34502 / 34559 / 34587 / 34588

Date de début des parcours certifiants : 03/03/2026

CENTRE(S) QUI DISPENSE(NT) CETTE FORMATION

Dunkerque, La Chapelle d'Armentières, Lens, Tourcoing



APPELEZ-NOUS AU 03 20 00 96 35

Consultez nos formations et nos offres d'emploi : www.accesmetiers.fr