

### ACTIVITÉS VISÉES

**Le Manager en Gestion de Projet** optimise et maîtrise les fondamentaux du management de projet. Manager une équipe projet. Maîtriser les outils avancés de management de projet et le management de projet agile. Développer son leadership de chef de projet. Piloter les changements induits par le projet.

### PRÉREQUIS D'ACCÈS À LA FORMATION

- Diplôme ou titre de niveau 5 ayant permis d'acquérir 120 crédits ECTS,
- Les candidats doivent également avoir un bon niveau d'anglais
- [Chaque profil est particulier, nous contacter pour en échanger](#)

### RYTHME ET FINANCEMENT

- Alternance, CPF, Pro A, Formation continue
- En contrat d'alternance : 1 jour en centre de formation 4 jours en entreprise (1 an)

### MODALITÉS D'INSCRIPTION

[Via l'inscription en ligne - Accessible sur notre site internet](#)

Suite à votre inscription en ligne, vous serez recontacté par notre Chargé de Recrutement, pour effectuer un entretien et un test d'évaluation général de connaissance.

**Les intégrations en formation se font du 15 juillet au 31 octobre.**

### OBJECTIFS ET COMPÉTENCES

**Le Bachelor européen** vous prépare à savoir :

- Contribuer à l'amélioration continue des produits et services
- Assurer la gestion administrative et commerciale des ventes
- Manager et suivre les performances d'une équipe commerciale
- Optimiser la stratégie de l'entreprise et contribuer au développement du portefeuille clients
- Elaborer, déployer et évaluer les résultats d'un plan marketing stratégique et opérationnel
- Maîtriser la stratégie de la relation client et anticiper les tendances
- Mettre en place un plan d'actions commerciales et de fidélisation

### MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Alternance de cours théoriques et de cas pratiques. Un outil de liaison entre l'entreprise et Accès Métiers. Un Espace Numérique de Travail (LN@) et un espace de partage en ligne accessible 24h/24h (ressources documentaires, cours, échanges avec le formateur, suivi particulier). Une mise à disposition de matériels informatiques utilisables par les apprenants en formation.

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Contrôle continu, épreuves écrites.

Oral : Anglais et soutenance thèse professionnelle.

## PROGRAMME ET DURÉE DE LA FORMATION

**Durée de la formation : 455 heures**

**UE D : TECHNIQUES PROFESSIONNELLES :**

- Manager une équipe
- Optimiser la gestion d'un service
- Réussir les projets
- Mémoire (Un accompagnement dans l'élaboration du mémoire)

**UE B : LANGUE VIVANTE EUROPÉENNE (Anglais) :**

- Langue vivante européenne 1 écrit et oral

**UE A2 : PROJET EUROPÉEN :**

- Culture et démocratie pour une citoyenneté en action

**UE A3 : LE MANAGEMENT INTERCULTUREL ET LES RESSOURCES HUMAINES EN EUROPE**

## SECTEUR ACTIVITÉ

Qu'il s'agisse du secteur commercial ou de la distribution, les aspects concurrentiels et dynamiques de cette filière offrent des perspectives de carrière stimulantes aux côtés des dirigeants de PME.

Des compétences élargies en management et en gestion sont les deux axes fondamentaux qui permettront de contribuer à l'orientation et au suivi de la stratégie de l'entreprise.

Les secteurs sont divers : cabinets de conseil, agences, entreprises et instituts de sondage.

## PERSPECTIVES EMPLOI

La certification et le diplôme CDE FEDE vous ouvrent les portes, sur des emplois tels que :

- Responsable commercial
- Responsable développement produit
- Consultant marketing
- Chargé(e) de clientèle
- Assistant(e) chef de produit(s)
- Responsable de rayon
- Chef de produit(s) junior
- Business developer
- Assistant(e) chef de marché
- Brand manager

## CENTRE(S) QUI DISPENSE(NT) CETTE FORMATION

Armentières

Avec l'obtention du diplôme, une double certification professionnelle enregistrée au RNCP par CDE FEDE France et reconnue par l'état au Niveau 6.

Chargé de Développement Marketing et Commercial - Fiche RNCP N° 36374 enregistrée le 25/04/2022 code 312 **Commerce et**

**ventes** <https://francecompetences.fr/recherche/rncp/36374>

Certification professionnelle accessible par la VAE : <http://www.vae.gouv.fr> ; <https://fededucation/vae-validation-des-acquis-de-l'experience>.



# APPELEZ-NOUS AU 03 20 00 96 35

Consultez nos formations et nos offres d'emploi : [www.accesmetiers.fr](http://www.accesmetiers.fr)

[recrutement@accesmetiers.fr](mailto:recrutement@accesmetiers.fr)

Rejoignez-nous :

2/2